

Коммерческое предложение

Платежная система.

Предпосылки к развитию и использованию платежных систем на территории Российской Федерации.

Современные тенденции развития наиболее динамичных рынков сотовой связи, Интернета, кабельного и спутникового ТВ не дадут Вам остаться в стороне от потребностей Операторов услуг и их клиентов!

Вот несколько причин, по которым этим бизнесом выгодно заниматься:

1. Дополнительный доход

Прием платежей за услуги Операторов - это дополнительный, а не основной бизнес. Он выгоден тем, что не требует больших затрат и при этом приносит доход!

Например, оплата за Мегафон принесет Вам 2% от суммы проведенного платежа.

2. Увеличение доходов от основного бизнеса

Прием платежей расширяет спектр услуг, предоставляемых Вашей компанией. Представьте, сколько дополнительных клиентов получит Ваша торговая точка, если будет принимать платежи в пользу МТС, Билайн или Мегафон?! И насколько вырастет Ваш торговый оборот!

3. Операторы услуг каждый день увеличивают число своих клиентов, каждый из которых - потребитель Ваших товаров и услуг

Владельцами мобильных телефонов только в Москве сегодня является свыше 18 млн. человек. И их количество продолжает расти. Общее количество абонентов сотовой связи уже превысило 100 млн. человек. Это в 2 раза больше абонентов проводной связи.

4. Более половины населения потребляет услуги Операторов как минимум ежемесячно

Клиент ежедневно пользуется услугами Оператора и постоянно сталкивается с необходимостью пополнения баланса или оплатой счета.

5. Операторы услуг самостоятельно повышают Ваши доходы

В острой конкурентной борьбе Операторы предлагают своим клиентам все новые и новые услуги, стимулируя клиентов к частому и постоянному их использованию, через размещение рекламы на ТВ, радио, в наиболее популярных газетах и журналах. Рост оборотов Операторов приводит к росту оборотов платежей через Ваши кассы и увеличивает Ваши доходы от этого бизнеса.

Из чего состоит терминал самообслуживания ?



Терминалы самообслуживания бывают разных моделей, но самое главное – СОДЕРЖИМОЕ терминала – именно она обеспечивает хорошую работу оборудования в любых погодных условиях.

ХОРОШИЙ терминал включает в себя :



Ударопрочный сенсорный монитор





Надежный принтер чеков



Надежный приемник купюр высокой емкости защищенный от подделок





Стабильный в работе GPRS модем обеспечит вам связь с Вашим терминалом в любой точке мира



Возможно использование как GPRS так и CDMA модемов а также WiFi сетевых карт.



Считыватель магнитных карт для проведения как наличных так и безналичных расчетов



В случае возникновения сбоя сторожевой таймер в считанные минуты восстановит работу терминала.



Сторожевой таймер – дополнительный элемент надежности системы



Системный блок с предустановленной OS Windows или Linux



Использование OS Linux(FreeBSD) намного дешевле и намного стабильнее – каждый Ваш терминал будет стоить как минимум на 70 долларов дешевле.

Платежная система - сколько можно заработать ?

Заключаем договора с операторами связи. За то что мы будем принимать платежи в их пользу они **нам отчисляют процент** от этой суммы.

Предположим они нам будут отчислять **6%** от проведенных нами платежей в их пользу. т.е. если мы примем **100** долларов от населения то наш заработок составит **6 долларов**. **Это еще не все**. мы можем получать процент и с оператора за прием платежей и с населения за то что они пользуются нашей системой. т.е. если мы получаем от человека **100** долларов и берем себе **5%** комиссии – наш заработок уже составляет **5** долларов после этого мы **95** долларов отправляем на счет оператора и он нам дает **6%** с этой суммы – **5.7** доллара в результате со **100 долларов наш заработок составит 5+5,7 = 10,7 долларов !!!**. По статистике **1 человек тратит в месяц 40 долларов на сотовую связь**. активное население города составляет порядка **500 000 человек**. соответственно наш заработок может составить от

$40 * 500\ 000 * 0,06 = \underline{1200\ 000}$ долларов в месяц
до

$(40 * 500\ 000 * 0,05) + (40 * 500\ 000 * 0,95) * 0,06 = \underline{2\ 140\ 000}$ долларов в месяц

Третий вариант. Так как затраты на обслуживание терминалов значительны мы можем предложить зарабатывать нашим диллерам

Как это происходит ? - очень просто. человек покупает терминал, ставит нашу программу, приносит нам деньги и **НАЧИНАЕТ ПРИНИМАТЬ ПЛАТЕЖИ** и сам нести все расходы по обслуживанию терминала, а мы ему дадим не **6%** а **3%** а оставшиеся **3%** будем брать себе за то что разрешаем ему пользоваться нашей системой. В результате наша прибыль составит:

$40 * 500\ 000 * 0,03 = 600\ 000$ долларов в месяц притом что мы несем совершенно мизерные расходы (порядка нескольких тысяч долларов в месяц) и можем сами ставить как свои терминалы и получать с них от **6 до 11%** так и позволять ставить терминалы людям, получая с них **3%**

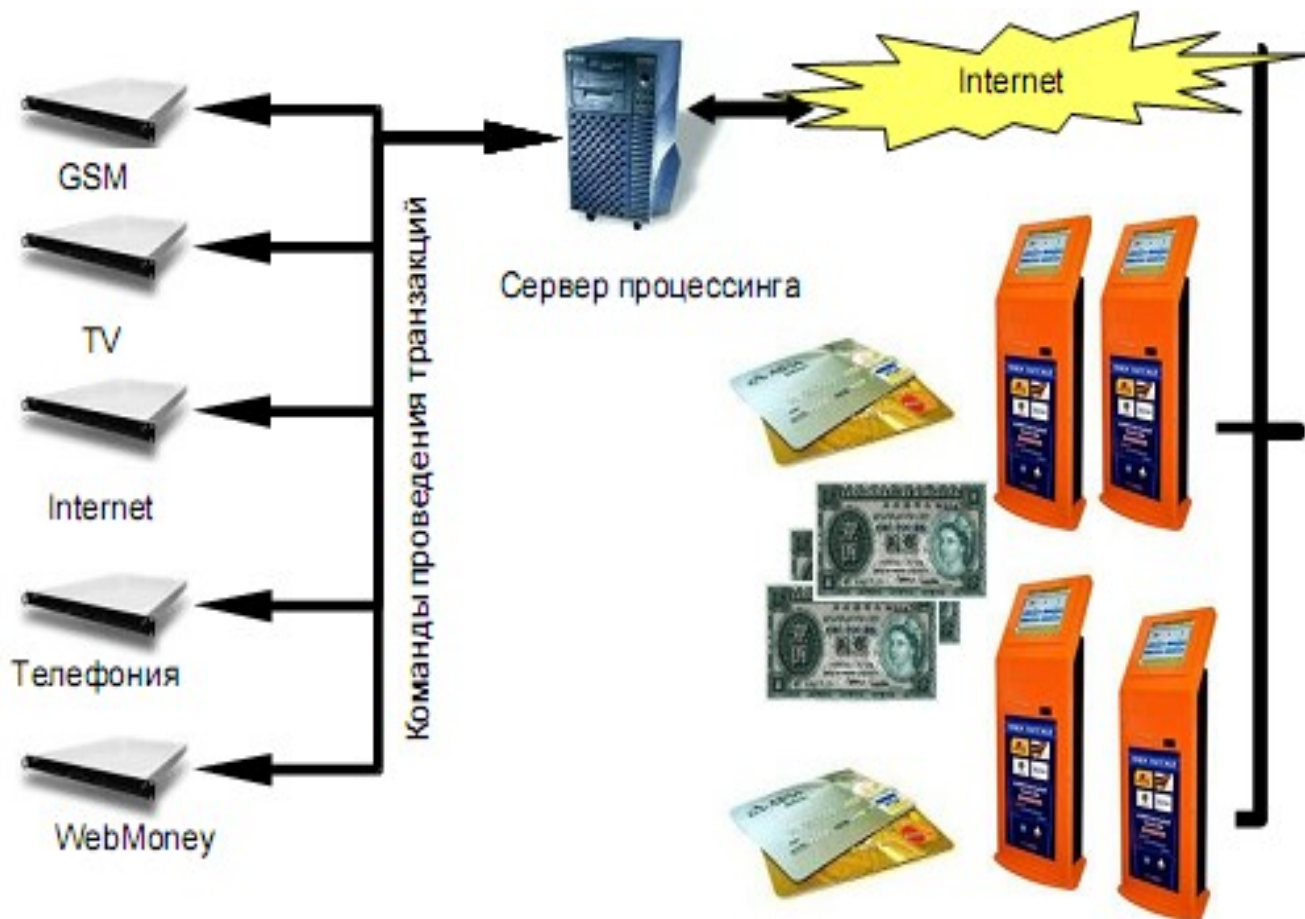
КАК РАБОТАЕТ платежная система ?

Платежная система работает очень просто.

Мы берем процент за то что переносим деньги из одного места в другое. представьте себе купца – человека которому каждый житель города дал денег и он их несет к оператору сотовой связи чтобы оплатить им телефоны. этот купец возьмет 5 % от суммы с людей за то что он отнесет их деньги оператору и положит на их телефоны и 6% от суммы ему даст оператор за то что он ему принес много денег. А теперь представьте что можно стать помощником купца и собирать деньги например в селах. люди вам будут давать 5% и купец поделится заработком который ему дадут операторы отдаст например 3% а потом можно стать помощником помощника купца. И так каждый день, каждый месяц зарабатывать деньги, ведь люди постоянно платят за услуги. Теперь будем считать что терминал самообслуживания – это слуга купца и бегаем он так быстро что может моментально отнести деньги оператору сотовой связи.

На самом деле мы сразу кладем много денег оператору и говорим ему что их можно использовать только когда мы разрешим и переводить куда мы скажем – ведь это наши деньги, мы их просто оставляем у него на хранение. после того как в терминал положат деньги и мы убедимся что они не фальшивые терминал сообщает нам что ему положили деньги на такой-то номер, а мы в свою очередь говорим оператору чтобы он такую-же сумму (или сумму – за минусом 5%) положил на этот номер. эта операция происходит мгновенно. потом по мере заполнения терминала мы вытаскиваем деньги из них, т.е. производим инкассацию терминалов , 5 % забираем себе и оператор нам отдает 6% от тех денег что мы разрешили перевести людям и несем остаток обратно к оператору на счет. таким образом мы зарабатываем 11% за то что быстро и удобно доставляем деньги от пользователя к оператору.

***Вот так работает платежная система.
Все действительно ОЧЕНЬ просто !***



Как ЕЩЕ можно принимать платежи ?

С терминалов самообслуживания



С мобильных телефонов и наладонных компьютеров



С GSM-POS терминалов



С персональных компьютеров и ноутбуков



Для чего можно ЕЩЕ использовать платежную систему ?

- На мониторах терминалов может постоянно находиться фотография товара/услуги/ либо например кандидата на выборах.
- в терминалах встроены колонки, так что терминал может воспроизводить также звуковую рекламу
- Когда люди платят за сотовую связь в базе данных платежной системы остаются их номера телефонов. По этой базе можно проводить рекламную рассылку.
- BlueTooth реклама. В терминал устанавливаются Bluetooth передатчики и в случае если у человека включен на сотовом телефоне BlueTooth то когда он оказывается в 20-50 метрах от терминала человеку приходит запрос на получение рекламного сообщения – это может быть реклама магазина на территории которого расположен терминал, продукта, услуги, самого терминала либо кандидата на выборах...
- Статистика – всех пользователей платежной системы можно разделить по финансовым возможностям (в зависимости от сумм проплаты на счет) и проводить целевые маркетинговые компании.
- Проводить викторины и предварительные опросы пользователей.
- Проводить прием ставок на скачках.
- Проводить отчисления в благотворительные фонды.
- Заказывать билеты в театры и кинотеатры, а также на самолет и поезд.

- Проводить погашение банковских кредитов.
- Выполнять оплату за спутниковое телевидение.
- Выполнять оплату за коммунальные услуги.
- Узнавать необходимую информацию
- Производить продажу контента на мобильные телефоны (картинки, игры, логотипы)
- Использовать терминалы как музыкальные автоматы в барах, ресторанах, кафе...
- А также многое другое из того что востребовано рынком на данный момент...

Некоторые технические особенности реализации...

Платежная система позволяет организовать собственную сеть приема платежей за сотовую связь, телефонные услуги, прием коммунальных платежей. Позволяет стыковаться с процессинговыми серверами систем CyberPlat, OSMP, EPort... либо разрабатывать шлюзы самостоятельно. Система включает в себя клиентскую часть для работы на терминала самообслуживания под OS: Windows, и POSIX системы (Unix, Linux, FreeBSD), Сервер процессингового центра, Панель управления процессинговым центром, Панель управления дилерами/Субдилерами, Клиентскую часть для PC, Клиентскую часть для мобильных устройств, Веб интерфейс администрирования процессинга, Web интерфейс диллера.

Почему NEO ? - потому что мы представляем принципиально новую платежную систему с более широким диапазоном возможностей чем те которые присутствуют на рынке.

- **Универсальность.** - Вы можете подключать новых провайдеров - например сеть кинотеатров, создавать для нее интерфейс и логику приема платежа после чего в течении нескольких минут новый провайдер будет доступен на всех терминалах (естественно если Вы включите эту возможность)
- **Использование** технологи **MicroCORE** - позволяет делать сервер максимально переносимым и стабильным в работе и к влиянию нагрузок
- **Использование** технологии **MicroWEB** - позволяет использование web интерфейса как в терминальной части так и в клиентской позволяя создавать универсальный интерфейс на технологии **AJAX**
- **Использование** технологии **ControlEMBEDDED** - позволяет интегрировать панель управления сервером реализованную на **AJAX** непосредственно в сам сервер.
- **Кроссплатформенность** - сервер реализован на языке **C** что облегчает его портирование практически под любую из современных операционных систем и архитектур процессоров.

- **Масштабируемость** - работа с каждой **СУБД** реализована в виде **модулей** так что вы можете выбрать базу данных для своих нужд сами
- **Использование** технологии **LowTraffic** позволяет значительно экономить GPRS (CDMA) трафик выполняя прозрачную компрессию трафика.
- **Расширяемость** - для того чтобы добавить нового провайдера достаточно подключить дополнительный **модуль** либо реализовать самостоятельно его на **встроенном языке программирования** к системе а также сформировать интерфейсы для него.
- **Защищенность** - Применение протокола **SSL** и **использование цифровой подписи** максимально уменьшает риск подделки платежа
- **Открытость** - Мы предоставляем описание всех протоколов и структуры базы чтобы конечный пользователь мог самостоятельно расширять систему и не зависеть при этом от разработчиков
- **Уведомления** - Встроенный блок уведомления по **СМС** при внештатных ситуациях позволит вам узнавать информацию о внештатных ситуациях по СМС где-бы вы не находились
- **Поддержка** - интеграция с **сервером лицензий и поддержки** позволяет нашей службе поддержки контролировать состояние вашей системы в реальном времени и в случае возникновения внештатных ситуация исправлять их в максимально короткие сроки.
- **Использование** технологии **TransactionBalance** – Позволяет выполнять балансировку нагрузки между серверами и иметь возможность неограниченно наращивать производительность сервера за счет **технологии кластеризации**
- **Использование** технологии **AfterConnect** – Позволяет пересылать на клиенты адреса сервера которые станут актуальны на какую-либо дату – например через месяц или через год – это актуально в случае полной смены расположения и адреса сервера (серверов)

Зачем нужен собственный процессинг ?

Мы полагаем что если вы не новичок на рынке платежных систем - то знаете ответ на этот вопрос, если же нет - постараемся ответить на него как можно более подробно Мы не гарантируем что осветим все выгодные стороны наличия собственного процессинга, но все – же...

- Некоторые процессинговые центры дают выгодные условия по одному провайдеру, но совершенно неприемлимые по другому. в таком случае имея собственный процессинг Вы можете подключить к нему эту платежную систему ради одного оператора не меняя при этом все и не упуская собственную выгоду.
- Не секрет что некоторые платежные системы дают больший процент при большем обороте и в определенный момент выгоднее станет быть вашим субдилером чем дилером процессинга.
- Уведомления по смс при внештатных ситуациях - тоже источник дохода. Не секрет что максимальная стоимость смс с подменой номера 5 центов.
- Если Вам необходимо подключить своего локального оператора (например сеть кинотеатров, сауну, салон красоты, жилсервис) вам не нужно убеждать OSMP или Киберплат это сделать - Вам достаточно подключить новый модуль к своему процессингу.
- Вы можете кредитовать собственных субдилеров под свои процентные ставки.
- Вы можете создавать свои оригинальные темы для терминалов и проводить акции.
- Вы можете динамически менять шлюз для оплаты провайдера и если шлюз перестал справляться с нагрузкой в реальном времени сменить его на резервный
- Вы можете более экономно расходовать GPRS(CDMA) траффик используя нашу платежную систему – ведь это тоже расходы.

и последнее...

- Мы предлагаем вам работать самостоятельно а не предлагаем стать нашими дилерами !
- Мы предлагаем Вам получить свою уникальную платежную систему с адаптированным под Вас дизайном интерфейсов и названием – Ведь всегда интересно иметь эксклюзивные вещи и «раскручивать» себя ? либо использовать торговую марку «NeoPay»

Перспективы в России...

Через два года рынок производства платежных терминалов достигнет насыщения – во многом благодаря нашествию выходцев из игорного бизнеса. Это неминуемо приведет к войне технологий.

В прошлом году совокупный объем моментальных платежей можно было оценить в \$15 млрд в 2007 году рынок вырастет еще на 35%. Есть и более оптимистичные оценки. Так, по данным руководителя проекта Kiosks.ru емкость рынка приема платежей составляет \$24 млрд. Высокая концентрация у населения наличных денег и бурное развитие сотовой связи (до 90% платежей приходится на оплату мобильных счетов) объясняет быстрый рост рынка платежей.

Постепенно стали выстраиваться региональные платежные сети (сейчас их уже более ста) – «Мгновенно», РПЦ, «Мультикасса», «Электропей», «Автопей» и другие. Однако между производителем терминала и его владельцем, который получает доход от комиссии с платежей (как правило, 1,5–3%), существует еще одно звено – компании, предоставляющие процессинговые услуги. Именно они, выступая посредниками между терминалом и получателями платежей, ведут обработку всех операций. Иные игроки, однако, стремятся одновременно исполнять сразу несколько функций: берут на себя изготовление и эксплуатацию терминалов или, скажем, эксплуатацию и процессинг. Однако летом 2005 года все изменилось. Ветер подул со стороны игорного бизнеса. Импульс развитию платежного рынка невольно дали чиновники, начавшие атаку на «одноруких бандитов»: они обязали производителей игорных автоматов получать лицензию, забыв при этом уточнить, кто именно должен ее выдавать. Только в октябре 2006 года соответствующие полномочия были приданы Федеральному агентству по промышленности, но на горизонте уже замаячил новый закон, загоняющий игорные заведения в четыре специальные зоны.

Производство игровых автоматов резко сократилось. Некоторые производители, впрочем, продолжали выпускать оборудование на экспорт (в основном в страны ближнего зарубежья), однако большинство решило принять участие в более спокойной игре. Появление сразу нескольких новых игроков привело к резкому увеличению объема рынка. Если за весь 2005 год, по данным Kiosks.ru, в России было продано около 8 тыс. терминалов, то в 2006 году ежемесячное производство оценивалось уже на уровне 1,5–2 тыс., а в 2007 году дойдет и до 4–5 тыс. в месяц.

Однако высокая конкуренция характерна лишь для рынка Москвы и Санкт-Петербурга: в столице, к примеру, сегодня насчитывается около 10 тыс. платежных терминалов, и это около 80% ее потребностей. В регионах же неохваченными остаются около двух третей рынка.

Общее число терминалов в России, по различным оценкам, составляет 30–35 тыс. аппаратов. Потолка производство платежных терминалов достигнет к 2009 году, когда в России будет функционировать около 150 тыс. терминалов.